

Upphandlande organisation

Jönköpings läns landsting
Emir Kurtanovic

Upphandling

Insulinpumpar med tillbehör (Sydöstra - J)
RJL 2017/3411

2.1 Bakgrund, beskriv hur nuvarande avtal ser ut

Produkter eller tjänster som omfattas	Insulinpumpar och blodsockermätare
Beställande verksamheter	Diabetesklinikerna
Total beställningsvolym per år (antal/värde)	ca. 42 000 000 SEK (RJL) ca. 45 000 000 SEK (RÖ) ca. 28 000 000 SEK (Kalmar, Rubin saknas)
Vilken grund för tilldelning (t.ex. lägsta pris)?	Lägst pris
Antal Leverantörer	6 st.
Avtalets delområden	9 st.
Tilldelning inom ramavtalet	Särskild fördelningsnyckel
Vad har fungerat bra/mindre bra under den gångna avtalsperioden utifrån kundens perspektiv?	Bra med variation. En öppen upphandling leder till sämre priser pga bristande konkurrens.
Nuvarande beställningsförfarande (Länsförsörjning, Hjälpmedelscentralen via Sesam, från leverantör genom e-handel, från leverantör genom kundservice eller direkt från leverantör).	RJL - beställs av HMC och Länsförsörjningen Kalmar - beställer direkt från leverantören RÖ - beställer direkt från leverantören

2.2 Strategiska överväganden inför upphandling

2.2.1 Beskriv vad upphandlingen omfattar:

Upphandlingen omfattar insulinpumpar, patchpumpar, isCGM och rtCGM med tillbehör i form av bl.a. väskor, infusionsset, reservoarer, etc.

2.2.2 Omvärldsbevakning/analys av aktuell marknad

Vilka möjliga leverantörer finns?

Medtronic
Roche
Medtrum
Abbott
Nordic Infucare

InfuTech Medical
Ypsomed
Rubin Medical

Hur snabb är den tekniska utvecklingen i branschen/området? Behöver vi anpassa upphandlingen efter utvecklingstakten i branschen eller något annat?

Väldig snabb utveckling! Rekommenderar att vi inte förbinder oss till långa avtal

Viktiga lärdomar från andra regioners/landstings upphandlingar:

VGR - "bäst priser i Sverige" - använder sig av pristak
Nackdelen är att detta leder till att de tappar en del lev. och prod.
Finns en pågående process i tingsrätten - avtalad leverantör begär skadestånd pga köp utanför avtal

2.2.3 RFI, hearing, extern remiss

Kommer RFI, hearing eller extern remiss att användas?

Hearing den 9/4 och 10/4 (fm)

Extern remiss i juni

Vilka frågor behöver vi få svar på?

Allmän produktinfo
Info om ev. molntjänster
Kommande produkter
Innehåll i förbrukningsartiklarna (ut miljösynpunkt)
Priserna i de senaste upphandlingarna

2.2.4 Möjlighet till samordnad upphandling (nationell alt. regional)

Vilka möjligheter och risker finns med att genomföra upphandlingen nationellt eller regionalt? Hur ska upphandlingen utföras? (nationellt, regionalt, egen upphandling)?

Samupphandling som omfattar Kalmar, Jönköping och Östergötland. Genomförs av RJL

2.2.5 Grund för tilldelning och ev. utvärderingskriterier

Vilken utvärderingsmodell och ev. utvärderingskriterier kommer att användas och varför?

Alla produkter som uppfyller de obligatoriska kraven accepteras. Viktigt att få tillgång till samtliga tillgängliga produkter/leverantörer.

2.2.6 Upphandlingstekniska överväganden

Hur många leverantörer bör antas och varför?

Ingen övre gräns då området kräver variation av produkter och leverantörer

Bör upphandlingen delas in i delområden, i så fall; vilka och varför?

Ja, för att vi ska kunna ställa mer specifika krav på resp grupp.

- 1) Insulinpumpar
- 2) Insulinpumpar med CGM
- 3) Patchpump
- 4) Patchpump med CGM
- 5) rCGM
- 6) isCGM

Bör vitesklausul tillämpas, varför och i vilket syfte?

Ja, vi har under nuvarande avtal upplevt vissa leveranssvårigheter, bra med vite för att kunna trycka på för snabbare lösningar.

2.2.7 Avtal eller ramavtal

Upphandlingen avser ramavtal.

Vilken tilldelning inom ramavtalet ska tillämpas och varför?

Särskild fördelningsnyckel. Upphandlingen avser en väldigt komplex patientgrupp, viktigt att vi har ett stort utbud av produkter och att vårdgivaren har möjlighet att välja utefter patients behov. Om patienten saknar särskilt behov så ska priset vara styrande.

2.2.8 Upphandlingsförfarande

Öppet förfarande.

2.2.9 Kommande beställningsförfarande

Vilket beställningsförfarande kommer att användas (Länsförsörjning, Hjälpmedelscentralen via Sesam, från leverantör genom e-handel, från leverantör genom kundservice eller direkt från leverantör).

HMC och Länsförsörjningen (RJL)

Beställs direkt mot lev (RÖ)

Beställs direkt mot lev (Kalmar)

2.2.10 Ekonomi

Finns det en fast budget eller annan ekonomisk ram för det kommande avtalet?

Uppskattat upphandlingsvärde: ca. 100 -120 MSEK per år (alla tre regioner)

2.2.11 Krav i upphandlingen

Särskilda krav/villkor som bör ställas i den aktuella upphandlingen:	
Kommer vi att ställa krav på kollektivavtalsliknande villkor?	Nej
Kommer vi att ställa särskilda miljökrav?	
Kommer vi att ställa sociala och etiska krav?	
Kommer leverantörerna att hantera personuppgifter?	Ja

2.2.12 Referensgrupp

Vem utser/har utsett referensgrupp?

Wille Alstermark

Referensgruppsförteckning innehållande namn, titel och verksamhet för varje referensgruppsmedlem:

se referensgruppsförteckning

2.3 Avtalsuppföljning

Avtalsklass: [A](#) [B](#) [C](#) [D](#)

Avtalsklassen bestämmer hur avtalsuppföljningen ska utföras, se rutin IN2179 för avtalsuppföljning.